

EI
Estética Especializada
PARREÑO

**LÍDERES EN
TRATAMIENTOS DE
REJUVENECIMIENTO**

91 430 03 96

EL INFORMATIVO DE **MORATALAZ**

E-mail: moratalaz@informativomoratalaz.com - Web: www.informativomoratalaz.com

**BARRIO DE
LA ESTRELLA**

CONTROL *PDJ* - *ojb*

**BARRIO DE
VALDEBERNARDO**

**REPARACION
ORDENADORES**

VIC MICRO
www.vicmicro.es

C/FUENTE CARRANTONA N°35
686 984 149

!!! DIAGNÓSTICO GRATIS !!!

Periódico de Difusión Mensual y Gratuito - Tlf.: 91 437 40 43 - Móvil: 616 73 87 88 - Marzo 2014 - Año 19 - N° 201

LA ESCUELA DEPORTIVA MORATALAZ, UNO DE LOS ORGULLOS DEL BARRIO



Extensa entrevista al Director General de la Escuela Deportiva de Moratalaz, Jorge Vallejo, que muy amablemente nos muestra las dos caras de la Escuela Deportiva: la profesional llena de ilusión y la de las trabas que se han ido encontrando estos últimos años. (Pág.- 6)

Comunidad China
"Agradecimiento
al trabajo policial"
Pág . 4

4 Dj's
"Pinchadiscos de
Moratalaz"
Pág . 4

Limpieza
"Económica y
de Calidad"
Pág . 5

Pleno
"Mes de Febrero"
Pág . 10

Hablamos con
"Julián Martínez"
Pág . 11

Asalto a las
"Comunicaciones
en Moratalaz"
Pág . 11

NUEVAS!!

Lentes de Contacto Diarias
BIOTRUE
ONE DAY
ahora por sólo

29

€ ANTES 38€

PRUÉBALAS GRATIS!

¿y mi hueso?

OPTICARUBIO
COMO SIEMPRE
EXPERTOS EN CALIDAD Y PRECIO SORPRENDENTES.

HACIENDA DE PAVONES, 3 / CAMINO DE VINATEROS, 118 / CORREDOR DIEGO DE VALDEFRANCO, 25
HACIENDA DE PAVONES, 87 AVDA. MARQUES DE CORDERA, 35
TELF. ATL. CLIENTE: 91 430 0011

iNuevo Hipergel!
Inspirado en la biología de tu ojo,
ofrece comodidad excepcional durante todo el día.
Con la tecnología HIGH DEFINITION
para una nitidez máxima y con Filtro UV BLOCK.
Garantía 100% de adaptación.

(Caja 30 Unidades)

Editorial

Periódico de Información
Comercial y Local
www.informativomoratalaz.com

Difusión Gratuita
Año XIX - Nº 201 - Marzo 2014

Edita y distribuye:
Merlam Publicaciones D-30, S.L.

Tlfno.: 91 437 40 43
Tlfno.: 91 439 42 53
Tlfno. / Fax: 91 328 15 78

Director:
Moisés Rodríguez

Publicidad:
Mª Carmen Fernández
publicidad@informativomoratalaz.com

E-mails:
info@informativomoratalaz.com
moratalaz@informativomoratalaz.com
prensa@informativomoratalaz.com

Web:
www.informativomoratalaz.com
www.tvdigitalmoratalaz.com
www.youtube.com/user/InformativoMoratalaz

Diseño y maquetación:
Merlam Publicaciones D-30, S.L.

Colaboran:
Juan Antonio Barrio
Javier Molina - Alberto Barberá,
Paulino Monje.

Depós. Legal: M. 41.635-1995

EL INFORMATIVO DE MORATALAZ
no se responsabiliza ni comparte necesariamente los artículos firmados o colaboraciones cuyo contenido o ideas son personales y, por tanto, de su propia responsabilidad.

Las noticias, reportajes, fotografías, gráficos, etc... son propiedad de MERLAM PUBLICACIONES DISTRICTO 30, S.L.

Queda prohibida su total o parcial reproducción

Día del Padre: "casi todos los meses del año"

El diecinueve de marzo: fecha muy especial para todos los padres de nuestro país. En honor a San José, padre de Jesús se celebra este día siguiendo la tradición católica. Sin embargo, no se trata de una excepción. Ese mismo día, se recuerda a los padres en Andorra, Italia, Portugal, Liechtenstein y fuera de Europa en Bolivia Honduras y Macao.

Dependiendo del país, podemos encontrar "Días del Padre" en casi todos los meses del año a lo largo y ancho de toda la geografía mundial. Así, por ejemplo en Alemania, se celebra el 21 de mayo (Día de la Ascensión de Jesús) el denominado Vettertag al igual que sucede con el Herrentag, una tradición que consiste en hacer un viaje en una expedición formada exclusivamente por hombres subiendo por una montaña con carros con vino o cerveza y comida regional. En Estados Unidos la primera celebración moderna del Día del Padre se debe a la idea de la Sonora Smart Dodd, que



maestraasuncion.blogspot.com

mientras asistía a una misa con motivo del día de la madre, se le ocurrió hacer otra misa para homenajear a su padre, un veterano de la guerra civil que había enviudado quedando a cargo de los cinco niños a los que había sacado adelante de manera ejemplar. La idea era que la misa se celebrara el 5 de junio, día del cumpleaños de la señora Smart, pero por lo precipitado de la ocurrencia, la fecha se retrasó un par de semanas.

Es así como el primer día del padre tuvo lugar en Washington el 19 de junio de 1910. La iniciativa tuvo una gran acogida por parte de los estadounidenses y se celebraron misas en homenaje a los padres en otras ciudades de Estados Unidos. Oficialmente se celebra desde 1924, cuando el presidente Calvin Coolidge, lo declaró fiesta nacional. En 1966 el presidente Lyndon B. Johnson firmó una proclamación que designaba el tercer domingo de junio como fecha para la celebración del día del padre, instaurando una tradición que se sigue actualmente.



Avenida de Moratalaz, 197
(Frente al Colegio Senara)
28030 Madrid
Tel.: 91 437 54 85

"MONTERO" TU BOUTIQUE DE CONFIANZA

- * En "Boutique Montero": las nuevas tendencias en moda de mujer y complementos de actualidad están al alcance de tu mano.
- * Visítanos y comprueba su excepcional trato a precios sin competencia.
- * Todo un referente en Moda Femenina en tu Barrio.



{TALLAS: DE LA 38 A LA 52}



El Obrador de Goya
Da sabor a tus sueños
www.obradordegoya.es

C/ Marroquina, 100 (Moratalaz)
28030 Madrid - Tel.: 648 600 145
Nuevo Tel.: 91 237 5207

EL OBRADOR DE GOYA DA LA BIENVENIDA A SUS RIQUISIMAS TORRIJAS.....

Los fogones del Obrador ya están por fin funcionando para que lleguen hasta ustedes nuestras deliciosas Torrijas. Elaboradas, por supuesto, de forma totalmente artesanal y con la receta de nuestra abuela "Goya": con pan, leche, azúcar y canela, nada más y nada menos. Por favor acérquense a probarlas y verán que cómo las recetas de la abuela no hay nada. Nuestras torrijas, empapadas en

leche, azúcar y canela durante toda la noche se frien a temperatura alta y con aceite de oliva; nada de ingredientes o jugos añadidos, la propia torrija suelta ese delicioso jugo que la hace tan deliciosa. Acérquense a su Obrador de Goya más cercano.....sólo disponibles en temporada. ***Servicio de catering a empresas, gran variedad de mini bollería artesanal para reuniones, cumpleaños y celebraciones familiares.



PROMOCIONES

3 NAPOLITANAS= 1,99 €

3 CROISSANTS= 1,99 €

MINI SURTIDO SALADO

1/4= 3,50 € - 1/2= 5,50 €

GESTOTEC
Gestoría Técnica Madrid

610-723-694 91-704-51-10

- * CERTIFICADOS DE EFICIENCIA ENERGÉTICA
Documento Obligatorio para vender o alquilar su vivienda o local.
- * TRAMITACIÓN ante ECLU de LICENCIAS DE ACTIVIDAD DE LOCALES.
- * DICTAMENES-ITE.
- * INFORMES DE EVALUACIÓN DE EDIFICIOS

Avenida de Moratalaz, Nº 95 Local 2
comercial@gestotec.com
emj_martinez@yahoo.es

TINTORERÍAS LIMI

MÁS DE 35 AÑOS DE EXPERIENCIA EN MORATALAZ

- Limpiamos alfombras, edredones, nórdicos, mantas, cortinas... y se lo guardamos durante todo el verano SIN COSTE ADICIONAL
- Limpieza de barbours, pieles, vestidos novia, comunión, fiesta...
- Planchado de prendas
- Sofás y tapicerías
- ➔ Servicio a domicilio

Avda. Moratalaz, 195 (frente al Colegio Senara)
Tel. 91 430 08 95
C/ Entre Arroyos, 23
Tel. 91 439 30 94

"Un futuro del Revés" por un presente de derechos.



Desde el año 1992 la Fundación La Semilla, una fundación sin ánimo de lucro, tiene como fines principales realizar actividades socio-culturales, principalmente teatrales, para la difusión de la solidaridad, la cultura y la educación. Colabora en la atención de personas en riesgo de exclusión por razones físicas, sociales o culturales y contribuye a la puesta en marcha de proyectos de desarrollo en países empobrecidos mediante la cooperación con distintas Organizaciones No Gubernamentales. Desde "El Sueño de una noche de verano", la primera obra con la que se estrenaron en 1992, han ido realizando año tras año distintas actividades, que junto con la colaboración de entidades, colegios y medios han hecho posible mejorar el presente y futuro de los que menos tienen. Este año le toca el turno a "Un Futuro del Revés", que será representada en el Salón de Actos de la Sagrada Familia sábados y domingos a las 17.00h, hasta el 23 de Marzo. La entrada es gratuita, la única premisa es que se ha de hacer previamente la reserva llamando al 91 857 94 83. ¿Quién se anima?

GAFAS DE SOL GRADUADAS

Ver bien con gafas de sol es posible

La primavera esta ya ahí entre nosotros, y con ello todo el mundo está pensando en la llegada del buen tiempo. Esta época nos permite disfrutar más del aire libre, practicar tus actividades deportivas favoritas tanto en la ciudad, como en el mar o en la montaña pero para ello nos debemos proteger de los rayos uva del sol para prevenir las cataratas y otras afecciones oculares.

Si utilizas gafas graduadas y quieres ir **protegido de los rayos uva**, es decir, ir la última moda y ver bien, en Óptica Rubio tienen solución, **gafas de sol graduadas**.

La moda manda y las gafas de sol graduadas te permiten mantener un buen estilo y a la vez, tener una visión corregida.

En Optica Rubio existen multitud de modelos de gafas de sol graduadas de hombre y de mujer, con diferentes colores y diseños, todo ello con un stock de más de 1.000 modelos para elegir. Se pueden adquirir en cualquiera de sus tiendas donde su equipo de expertos estarán encantados de atenderle y asesorarle sobre las mejores marcas a los mejores precios pudiendo, además elegir la forma de pago que más te convenga.

Para celebrar la llegada de la nueva temporada, en Optica Rubio presentan un nuevo stock de lentes espejadas, en más de diez tonalidades de moda para sus gafas de sol graduadas así como lentes polarizadas, las cuales eliminan brillos y

reflejos de nuestro entorno así como realiza los contrastes y hace disminuir la fatiga visual.

"Disfruta del momento olvídate del deslumbramiento".

Acude a informarte sin ningún compromiso de compra. Miles de personas ya lo han hecho, y han quedado encantadas con el resultado. Les pueden encontrar en los centros de Hacienda de Pavones 3, Corregidor Diego De Valderrabano, 25 o Avda. Marqués de Corbera, 35 así como en el teléfono 91 430 00 11.

Su equipo de expertos te esperan.

Moisés Rodríguez
Director
Informativo Moratalaz

FG FELIX GONZALO
CARNICERÍA - CHARCUTERÍA DE CALIDAD

www.carniceriafelixgonzalo.com

GÉNEROS DE PRIMERA CALIDAD

- TERNERA ASTURIANA "I.G.P. CERTIFICADA"
- AUTÉNTICA TERNERA GALLEGA CON "I.G.P. CERTIFICADA"
- ESPECIALIDAD EN CORDERO LECHAL Y CABRITO DE SORIA
- JAMONES Y EMBUTIDOS SELECTOS

Camino Vinateros, 47 - 28030 Madrid
Tel.: 91 437 35 09 (Moratalaz)

Pollos Asados

LA CAÑADA
La Cañada, 32 - 28030 MADRID

ABIERTO:
* De Lunes a Domingo sólo por las mañanas: de 8:30 a 16:00 h.

91 773 20 26

| | |
|---------------------------|---------|
| POLLO RELLENO | 20,00 € |
| POLLO ASADO | 7,50 € |
| TORTILLA ESPAÑOLA | 5,50 € |
| CROQUETAS (Ración) | 5,00 € |
| TIGRES (Ración) | 4,00 € |
| PATATAS FRITAS (Ración) | 2,00 € |
| PATATAS FRITAS GIGANTES | 3,00 € |
| PIMIENTOS FRITOS (Ración) | 3,50 € |
| PIMIENTOS ASADOS (Ración) | 4,00 € |
| AROS DE CEBOLLA (Ración) | 2,50 € |
| ENSALADA (Ración) | 5,50 € |
| ENSALADILLA RUSA (Ración) | 4,00 € |
| ENSALADILLA RUSA GIGANTE | 7,00 € |
| EMPANADA | 2,20 € |
| EMPANADA GRANDE | 13,00 € |
| CANAPÉS SALADOS (Kg.) | 13,00 € |
| PASTELES (Kg.) | 22,00 € |
| HELADOS | 6,50 € |
| BAGUETTES | 0,90 € |
| LATA REFRESCO | 0,75 € |
| LATA CERVEZA | 0,90 € |

OFERTA: 11,00 €
POLLO + TORTILLA ESPAÑOLA

OFERTAS: 10,50 €
POLLO + 2 EMPANADAS
POLLO + ENSALADILLA RUSA
POLLO + RACIÓN DE PIMIENTOS

EMPANADAS ESPECIALES GALLEGAS

Trágico atraco a una tendera china



El pasado 2 de Febrero ocurrió en nuestro barrio un hecho deleznable: a mediodía, Israel R.R. entró en la tienda de alimentación regentada por una familia de origen chino en el número 1 de la calle Entre Arroyos y la atraco, revolver en mano, acabando con la vida de la mujer, cuyo hijo menor de ocho años presenció la escena.

Gracias a la colaboración vecinal y a la rápida actuación policial, el asesino y presunto toxicómano fue arrestado no muy lejos de allí, en la plaza del Encuentro, lesionando levemente en el momento de su arresto a tres agentes.

La comunidad china ha querido reconocer el trabajo policial y por ello les ha hecho entrega de una placa en agradecimiento a su eficaz labor.

Al acto, que se celebró el pasado 25 de Febrero y al que acudieron representantes de la comunidad china, con su Presidente de Honor de la Asociación de Chinos de España (ACHE) y la Fundación Orient, el Sr. D. Songhua Xun, acudieron el Jefe Superior de Policía de Madrid, el Jefe de la Unidad Central de Participación Ciudadana de la Comisaría General de Seguridad Ciudadana y otros responsables policiales.

- **Alberto Barberá**

4 DJ'S O PINCHADISCOS DE MORATALAZ

- Alberto Barberá -



Moratalaz es un barrio que te puede sorprender en cada esquina y con cada persona. Tenemos vecinos de todo tipo y de cualquier profesión, con los que nos cruzamos y elucubramos acerca del tipo de persona que será y lo que hará con su vida. Pues bien, muchos de estos vecinos con los que quizá coincidamos al comprar el pan son artistas, y como en Moratalaz hay mucho de qué presumir, hoy les toca el turno a 4 DJ's, o pinchadiscos en lenguaje más añejo.

Rubenkore y J-Stylarz por un lado; Broken Dream y Rubo Noo por otro. Sobra decir que sus padres no les pusieron esos nombres; sino que, como más de uno hubiera querido, ellos sí han tenido la oportunidad de elegirlo, y de este modo decidieron ponerle cara, nombre y estilo a aquello a lo que los cuatro rinden culto: la música.

Rubenkore y J-Stylers son los que acumulan más años de experiencia. Empezaron en 2011 por separado hasta ver en octubre de 2012 que juntos podían ofrecer mucho más y dar un salto cualitativo. Así fue, primeramente crearon un colectivo musical llamado "Cromosoma Hard Music" junto con otro DJ, Himar Aranda, acumulando fiesta tras fiesta y siendo entrevistados por la cadena Cuatro. Y a partir de ahí ya

todo fue seguir subiendo, a fuerza de trabajo y muchas horas invertidas. Les ficharon Hardsoul y 2MGroup para sus fiestas, coincidiendo con Dj's de renombre nacional e internacional; participaron en el concurso de la radio nacional Loca Fun Hard, lo ganaron y consiguieron pinchar en directo en el programa "Adictedd2DaHardstyle"; se han recorrido decenas de discotecas entre las que se encuentran Silikona, Pirandello, X-Kalass o La Riviera; y finalmente, como colofón, fueron seleccionados para el mayor evento Hardstyle de España, "Meeting4Hardstyle Lovers", siendo entrevistados previamente por Vicente One More Time de Unika FM, cadena con la que siguen colaborando además de con Espacio 4 FM. La última gran noticia que han recibido fue en enero, cuando un sello discográfico holandés se interesó por su nuevo tema: Lost desert.

Broken Dream y Rubo Noo empezaron un poco más tarde, sin embargo en muy poco tiempo han conseguido ya participar en dos fiestas de La Riviera, Madrid EDM y

Ibiza Sun & Dance, y otras tantas en discotecas como Silikona, Café Moderno, Kramer y Faena. Ambos tienen un comienzo parecido que desmitifica una leyenda urbana sobre los Dj's: para esto también hay que estudiar y currárselo horas, días y semanas. Broken Dream y Rubo Noo aprendieron primero mediante videos en Youtube y después con profesionales del sector, hasta finalmente, habiendo encontrado y pulido su técnica, salir a la luz y poder traducir de una manera depurada sus ideas y concepciones artísticas en su música. Si bien empezaron cada uno por su lado, Broken Dream junto a su amigo Sergio con una Sound System (conjunto de Dj's) y Rubo Noo haciendo sus pinitos por las salas del barrio, estos amigos de la infancia se reencontraron de nuevo y descubrieron que compartían gustos musicales parecidos, hicieron la prueba de pinchar juntos, y tanto les gustó el resultado que se lanzaron en dupla a buscar salas y discotecas donde hacerse oír, recalando recientemente en La Riviera.

MAXTINTA COMIENZA EN MORATALAZ

tintas y tóners
maxtinta

PROMOCIONES EXCLUSIVAS
ASESORAMIENTO PERSONALIZADO GRATUITO DESDE 2009

#3 PROMOCIÓN A TU LADO
EMPRESAS & AUTÓNOMOS

5^º Si eres autónomo o empresa 5^º dto. Entrega gratuita Per copias superiores a 500

Tenemos más ventajas para empresas y autónomos. Para más información contacta con nuestro departamento comercial.

Maxtinta Moratalaz - 910 29 97 86 - moratalaz@maxtinta.com
Camino vialiteca s/n C.C. Alcampo Moratalaz Local 20 (junto a GAME)

Maxtinta Moratalaz abrió sus puertas el pasado 12 de Febrero en el centro comercial Alcampo Moratalaz en el Local 20 junto a GAME. Donde podrá encontrar nuestro amplio catálogo de más de 25.000 consumibles teniendo el 98% de las referencias que hay en el mercado. Pero no solo tenemos tintas y toner para el 98% de las máquinas que hay en el mercado, también vendemos Folios, Impresoras y periféricos informáticos. Poseemos un Servicio técnico para empresas y particulares, donde nuestros técnicos le asesoraran para que ahorre en cada impresión. Además de mantener sus ordenadores, portátiles y Móviles. Con unos precios muy competitivos.

Las impresoras son unos dispositivos que cada vez están más implantados en las empresas y los hogares, con la crisis están proliferando los consumibles "low-cost" que son entre un 60% y un 80% más baratos que los originales. Nuestros consumibles no son imitaciones son consumibles reciclados respetando los derechos y las normativas de propiedad de los fabricantes. Con lo que todos nuestros consumibles están testados y verificados para que tengan 100% compatibilidad con las impresoras.

Lo que nos diferencia de otras empresas que venden consumibles es que nosotros nos hemos profesionalizado y asesoramos a nuestros clientes para que tengan el máximo rendi-

tintas y tóners
maxtinta

PROMOCIONES EXCLUSIVAS
ASESORAMIENTO PERSONALIZADO GRATUITO DESDE 2009

#1 PROMOCIÓN 4+1
PARTICULARES

Compra 4 cartuchos, uno de cada color
Llévate uno de negro gratis

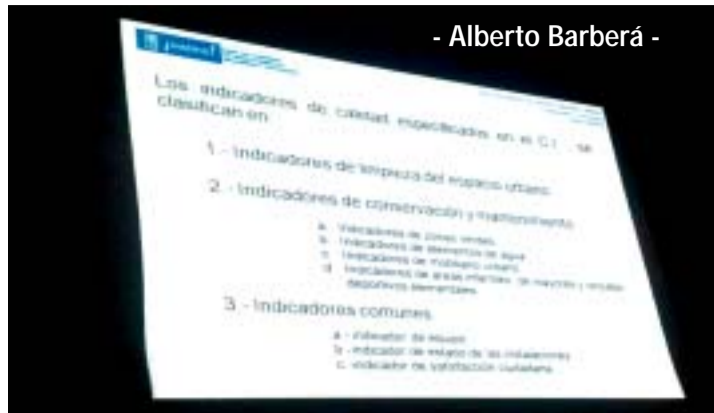
Maxtinta Moratalaz - 910 29 97 86 - moratalaz@maxtinta.com
Camino vialiteca s/n C.C. Alcampo Moratalaz Local 20 (junto a GAME)

miento con nuestros consumibles. Para nosotros es muy importante que nuestros clientes sepan que tienen un soporte telefónico por si tiene cualquier incidencia a la hora de utilizar nuestros consumibles, de esta manera nos aseguramos de que nuestro cliente están ahorrando con nuestro producto.

LA LIMPIEZA DE MORATALAZ: ECONÓMICA Y DE CALIDAD...

El Contrato de limpieza y conservación de zonas verdes y espacios públicos nació con el objetivo de concentrar en uno solo varios contratos que se llevaban con expedientes diferenciados, y así conseguir optimizar los recursos que el Ayuntamiento tiene. De este modo, sinergias que pueden aparecer por la gestión conjunta de determinados servicios permiten abaratar los mismos y con un único operario realizar varias labores que a veces se prestaban por diferentes personas; esto permite partir de unos costes iniciales inferiores a los que antes de la implantación de estos contratos existían. Da una serie de oportunidades de gestionar mejor, de dar un servicio más eficiente. Al menos esa es la teoría y el motivo porque el que se llevó a cabo este plan, pasando de 39 empresas a 4. Moratalaz pertenece al lote 5, compuesto también por los distritos de Puente de Vallecas, Villa de Vallecas y Vicalvaro. Eso quiere decir que la limpieza y

conservación se aplica al conjunto, al lote, sin personalizar en cada barrio. Para llevar a cabo la planificación de la misma se toman aleatoriamente muestras en lugares concretos, obteniendo un resultado del indicador de limpieza. Se intentan tomar repartidas equilibradamente en los distintos distritos del lote (el mínimo son 150 pero se llega en algunos casos a 250 muestras) y se hacen las medias. Se analizan las diferencias que pueden producirse, pues éstas dependerán del momento en que se tome la muestra, del distrito, del barrio... entonces se sacan esas muestras para sacar conclusiones globales del estado del lote, datos que sean representativos. Los indicadores, en total 68 y que se clasifican en Indicadores de limpieza del espacio urbano, Indicadores de conservación y mantenimiento e Indicadores comunes, marcarán por un lado si se está haciendo el trabajo adecuado y por otro que necesidades precisa el



- Alberto Barberá -

lote. Mediante el seguimiento y control de los resultados de los mismos además de inspecciones puntuales por parte de los técnicos municipales se evalúa el cumplimiento de los estándares de calidad, y en caso de que no se cumpla, se puede traducir en sanciones económicas a las empresas adjudicatarias. El hecho es que, si bien el coste del servicio, al hacer este contrato, se reducía un 25% con respecto a otros años, esto no se traduce en dinero para nuestros bolsillos y bajada de la tasa de limpieza, de hecho Ana Botella ha subido el IBI al 7% para los próximos años. Esto, sumado a que al tener que ajustarse las empresas concesionarias al coste acordado con el Ayuntamiento y contando con el hecho de que más o menos un 75% del presupues-

to va para los sueldos de los trabajadores, obliga a despedir a personal y hacer ERES, hecho que motivó la huelga de basuras que sufrimos meses atrás. Si bien desde el Ayuntamiento hacen hincapié en que se necesitan unos meses para poder optimizar procesos y crear convenientemente las citadas sinergias, bien es cierto que Madrid, y en este caso que nos ocupa Moratalaz, no ha tenido su mejor cara desde que entró en vigor este contrato. Las reiteradas quejas y proposiciones transmitidas por los partidos de la oposición en los Plenos evidencia el descontento vecinal y, siendo esto interpretable, puede tomarse como toque de atención para revisar convenientemente el plan, su cumplimiento, y si se adecua los teóricos beneficios del contrato con la práctica realidad.

GOTIA, S.L.

- * IMPERMEABILIZACIÓN
- * CUBIERTAS
- * TEJADOS
- * FACHADAS
- * REFORMAS

GOTERAS

**GARANTÍA 10 AÑOS
FINANCIACIÓN ESPECIAL
COMUNIDADES**

C/ Entre Arroyos, 3 - Local
28030 MADRID
Tel.: 914 375 130
Tel. y Fax: 914 370 772
E-mail: cutim@cutim.e.telefonica.net

**COMPRA
EN EL BARRIO. GANAMOS TODOS.
ES UN CONSEJO DEL INFORMATIVO
DE MORATALAZ**

Cruz Roja Española
Centro de Transfusión

La Cruz Roja Española informa a todos los interesados que tienen previsto hacer la campaña de donación de sangre en Moratalaz el LUNES 10 DE MARZO en horario de 16.45 a 21.00. La ubicación será en la C/ Hacienda de Pavones, 1 esquina Plaza del Encuentro.

ESTUDIO MIGUELO
ISEÑO ECORACION

MUEBLES DE COCINA, BAÑOS, ARMARIOS A MEDIDA...

REFORMAS INTEGRALES FINANCIACIÓN

"Estudio Miguelo" es una empresa dedicada a la reforma integral de la vivienda: albañilería, fontanería, pintura, ventanas de aluminio, pvc, tarimas, cerámicas, muebles de baño, armarios, muebles de cocina y todo repleto de OFERTAS MUY INTERESANTES. Puede visitar nuestras tiendas y pedir presupuesto sin compromiso.

www.estudiomiguelo.com

NUEVA APERTURA EN MORATALAZ
C/ Fuente Carrantona, 25 - Tel.: 91 305 01 18

RIVAS-VACIAMADRID (Pol. Ind. Santa Ana)
C/ El Torno, 17 - Tel.: 91 670 25 62

Lacolada
CLEAN DRY
LAVANDERIAS AUTO-SERVICIO

colada

C/ Camino de Vinateros, 125
(Metro: Artilleros)
Tel.: 666 071 235

HORARIOS:
8:00 a 22:30H - 365 días al año

**LLEGA A MORATALAZ "LA COLADA"
TU LAVANDERÍA AUTO-SERVICIO**

En LA COLADA recogemos su ropa a domicilio, la trasladamos a nuestra lavandería, lavamos con los mejores productos, secamos y se la devolvemos en el mismo día. Tan fácil como echar una moneda, su ropa queda lavada en tan solo 30 minutos, incluye detergente, suavizante y oxígeno activo, siendo rápido, económico y sencillo. Además, las máquinas quedan completamente desinfectadas después de cada uso. Para tí, disponemos de Colada semanal: mantas, edredones, cortinas, almohadas, fundas, etc. Servicios especiales para tu negocio: peluquerías, guarderías, restaurantes, universidades, clínicas, gimnasios, etc... Tenemos abierto los 365 días del año desde las 8:00 hasta las 22:30h..

LAVADO 12 KG.....: 4 €
LAVADO 17 KG.....: 6 €
SECADO 18 KG.....: 2 €

La profesionalidad de la Escuela Deportiva de Moratalaz



- Alberto Barberá -

que algo se está haciendo bien en el club. De hecho somos a día de hoy club convenido con el Real Madrid.

¿Y el resto de áreas como se organizan?

Hay una parte administrativa en la cual hay una secretaria que está en Juan Francisco de Luján, que se encarga de darle a esto una seriedad y que atendiese de lunes a viernes: para reconocimientos médicos, fichas, información de la escuela, pago de cuotas... También hay una parte comercial, de captación de patrocinadores, que mayoritariamente la hago yo junto con Llorente (Joyerías Llorente), se organizan viajes y campus de la escuela. Y por último una persona de comunicación que hace las entrevistas, lleva las redes sociales, también otro que monta los videos, se hacen las crónicas y demás.

Entonces en resumidas cuentas os financian con los sponsors, la cuota de los niños y ¿recibís alguna ayuda de la Junta o de los presupuestos?

Lo más importante es la cuota de los niños, que es casi el 80%. Ese otro 20% es lo que te marca un poco la diferencia de poder tener unas cosas u otras. Subvención, ninguna. Si que es verdad que suelen caer 5.000 o 6.000 euros, previo haberlo pedido a través de la Federación madrileña, y te lo da la Comunidad de Madrid, pero ten en cuenta que nuestro presupuesto anual ronda los 400.000 euros.

¿Y alguna novedad, dentro de ese 20%, que sea reseñable?

Contamos con un programa en el que se almacenan todos los datos de cada jugador a lo largo de su paso por la escuela: su ficha, los minutos que ha jugado, cuantos de titular, cuantos de suplente, las lesiones, los goles, tarjetas, etc. Además también contamos con un fisio, disponible para los chavales.

Y en cuanto a la metodología que tenéis, ¿cómo se decidió definir un estilo de juego concreto?

Nos pasamos un cuestionario en el cuerpo técnico preguntándonos que sería lo ideal, como nos gustaría que se jugase, y a partir de ahí desarrollamos nuestro árbol de conceptos. Nosotros lo hemos denominado entrenamiento por conceptos. Todo esto viene a raíz de Antonio Díaz Carlavilla, que a día de hoy está con Kike Sánchez Flores en Dubai. Él estaba de entrenador en el Madrid C, salió de ahí y yo a través de Paco Gallardo, que estaba en el Castilla, me enteré de que salía Antonio y me puse en contacto con él. Empezamos a darle vueltas a esto y finalmente lo iniciamos, hace tres temporadas, él como director deportivo. Cuando le llamó Kike Sánchez Flores se tuvo que ir pero en su puesto vino Guti (ex entrenador del Madrid, no el jugador), con el que actualmente contamos. Podremos equivocarnos o no con los ideales con los que queremos que se queden los chicos pero como esto es subjetivo,



nosotros hacemos lo que creemos es lo mejor para formarles y educarles en los valores del deporte. Trabajamos para futuro, no solo para ganar el sábado siguiente.

Y volviendo al tema de los números, ¿qué es eso de que tenéis que pagar por el campo unos 60.000 euros al año?

Te explico. La temporada pasada, el 10 de julio o por ahí llegó una notificación de que ese agosto no se iba a renovar la cesión del campo porque salía a concurso público. Con todas las plazas cogidas, los equipos inscritos en la federación, con todo preparado vamos. Hubo reuniones de todo tipo para ampliar el plazo o lo que fuera pero no hubo manera. Al final pasó que para el 31 de agosto no estaban preparados los pliegos y por lo tanto el concurso salió bastante más tarde. Durante esos meses, hasta diciembre, las instalaciones fueron del Polideportivo de la Elipa, el Lily Álvarez y el Polideportivo de Moratalaz, con lo cual le tenías que pagar alquileres a ellos directamente. No había una seguridad de que ganásemos el concurso, lo podría ganar cualquier empresa y decidir hacer cualquier cosa con el campo.

Una vez salió el concurso a este campo se presentaron 4 empresas. El precio de salida era 5.000 euros al año, y el que hiciera la mejor oferta se lo quedaba. Te digo la mejor oferta porque hasta entonces en todos los pliegos la oferta educativa valía un 65%-70% y la oferta económica un 30%; y aquí se han cambiado las tornas: la oferta educativa era un 25%, un 10% para discapacidad, empleados y demás, y un 65% la económica. Es decir, cualquiera que ganara la económica ganaba el concurso. Entonces nosotros ofertamos 20.000 euros, porque éste siempre había sido como el icono de Moratalaz, y queríamos ganar este campo a toda costa. El otro que se ofertaba, el Lily Álvarez, su precio de salida era 27.000 y suscitaba para el exterior más interés porque contaba con pistas de paddle y demás.

Quien terminó llevándose ambos campos fue School Padel Center, que ofertó por el Urbis 25.000 euros y por el Lily 50.000, en total 75.000 euros. Hasta la fecha, nosotros como Escuela Deportiva Moratalaz estábamos pagando 20.000 euros por ambas instalaciones y teníamos el uso y disfrute de ellas.

¿Y eso a quién se lo pagabais?

A la Junta Municipal, esto siempre ha sido de la Junta Municipal. Pasó que en el primer concurso no hubo concurso como tal. Nos dijeron que nos fusionásemos todos los clubes y nos lo daban para que toda la gente del barrio hiciera uso y disfrute de las instalaciones. Al sacarlo a concurso corres el riesgo de que venga un club de fuera de Moratalaz, se lo lleve y te quedes sin instalaciones, y adiós 50 años de tradición.

Lo idóneo hubiera sido un pliego dirigido ¿no?

Claro. En Móstoles por ejemplo salió un pliego en el que se especificaba que se tenía que ser de la comunidad, tener más de 700 socios, etc; y en este caso se lo llevó el Club de Móstoles Urjc. Con esta forma facilitas que el campo se lo lleve quien lo ha estado usando siempre... ¿A más dinero? Perfecto. Que se echen cuentas de cuanto se necesita y que suban el canon, pero dirígelo para que lo siga disfrutando el barrio.

Aquí, con la empresa que entró, tuvimos la gran suerte que hubo buenas negociaciones, hubo muchísimas reuniones y coincidimos todos en que lo prioritario era que ningún niño se quedase sin jugar. Incluso, en vez de exigirnos unos horarios, nos preguntaron qué horarios nos interesaban y con las horas libres ellos ya gestionarían sus actividades. Firmamos un contrato de 7 años, que es el tiempo que tienen de arrendamiento, con la posibilidad de que luego haya una prórroga de 3 años. Durante este tiempo la Escuela tiene garantizada la continuidad, lo cual nos reporta una seguridad para trabajar y seguir creciendo.

Por último, tras esta clase ilustrativa y lo bien que parece estar montado el club queda preguntar ¿cómo se hace uno socio de la Escuela Deportiva de Moratalaz?

El socio cuando hay reuniones tiene voz y voto, es decir, forma parte de las decisiones de la escuela. Serlo vale 25 euros. Y obtiene por ejemplo descuentos en la gorra y polo del club, en las tiendas patrocinadoras, y hasta en el fisio de la Escuela Deportiva. Queremos tener más socios porque son masa social que te puede ayudar a atraer más patrocinadores aún y seguir mejorando y creciendo.

En Moratalaz, desde hace unos 50 años, se viene jugando al fútbol y representando al distrito de cara al exterior. Quien más quien menos todos conocemos a alguien que ha jugado en alguno de los equipos del barrio o al menos identificamos sin dudar donde está el campo del Urbis, un icono ya del barrio. En el Informativo de Moratalaz hemos querido hablar con el Director General de la Escuela Deportiva de Moratalaz, Jorge Vallejo, que muy amablemente nos ha puesto al día de la actualidad del club, de su proceso de profesionalización y de los baches que se han ido encontrando por el camino, pero que en ningún momento les ha impedido sacar este bonito proyecto adelante, cargado de ilusión, educación y pasión por el fútbol.

Desde hace muchos años Moratalaz ha contado con distintos equipos de fútbol, ¿cómo se decidió crear la Escuela Deportiva de Moratalaz y unicificarlos en uno?

En el año 2006-2007 se fusionan Club Deportivo Moratalaz, Unión Morataleña, Nueva Castilla, Olímpico de Moratalaz, y Betancunia. Cuando se deciden hacer los dos campos de hierba, la Junta Municipal exige que se fusionen todos los clubes para que no haya uno que tiene las instalaciones y se convierta en un "a ti no te lo dejo, a ti sí"... obligan a todos los clubes de Moratalaz, excepto el Águilas, que estaba en el Polideportivo de Moratalaz y no quiso, a que se fusionaran para usar las instalaciones, naciendo así la Escuela Deportiva de Moratalaz.

Habría al principio alguna tensión entre clubes, supongo...

A nivel deportivo y a nivel directivo había sus choques, pero poco a poco se tendió hacia la misma línea. Es que se pasa de ser clubes de 10 o 12 equipos a ser casi 30, entonces el cambio se nota. Al principio había un director deportivo que también era entrenador, médico y de todo y él trabajaba además, por lo cual iba haciendo lo que podía por la escuela, trabajando desinteresadamente, y claro, con esa estructura no se puede llegar a todos los sitios... Se pasó de ser clubes de 200 chavales a uno de 800, de golpe. Entonces hubo un momento en el que hicimos la

propuesta varios entrenadores de que cada uno coordinara una edad. Hicimos así un grupo de coordinadores que se encargaban de cada nivel y de que se llevara un seguimiento de quién subía y quién no. Y estuvimos con este modelo 2 temporadas. No obstante, aunque nos reuniésemos faltaba una organización y alguien que guiase por el camino a seguir.

¿Y fue ya cuando te ocupaste tú?

Por mis circunstancias estaba abriendo y cerrando el campo, porque yo dejé mi trabajo, y ahí tienes contacto con los padres, si traen mercancías estas tú, y todo ese tipo de cosas... y al final poco a poco fue surgiendo; de tal manera que llegó un año que le hice una propuesta a la directiva (formada por 9 padres), puesto que todos tenían su trabajo y demás y el objetivo era profesionalizar la escuela había que tener a alguien que estuviera las 24 horas del día pendiente del club. Entonces aceptaron la propuesta y se creó la figura del director general, para que se encargara de todo: parte deportiva, administrativa, comercial, comunicación... No que lo hiciera todo él, sino que lo gestionará. También se buscó un director deportivo, que centralizara cómo trabajar, que llevara una metodología de entrenamiento, que la escuela funcionase siempre de la misma manera y que gestionase a los coordinadores, uno para cada etapa: iniciación, desarrollo y rendimiento.

¿Qué más cambios se hicieron?

Se pusieron varias normas para que siempre hubiera un porcentaje de chavales de la casa en el primer equipo, que el B fuera entero de gente de la escuela... Sin ser extremista en plan "aquí no puede entrar nadie de fuera" pero sí poner unas normas para garantizar que niños que llevan aquí 8, 10, 5 años puedan llegar arriba. Con esto se consigue que los chavales tengan más ese sentimiento de pertenencia y que puedan llegar al primer equipo gente de 18, 20 años, frente a lo que te encuentras en muchos clubes de preferente, que tienen en torno a 27, porque solo priman los resultados y si bien eso es importante no es lo más importante. Luego ocurre que los fichan clubes de Segunda B, que debuta en el Madrid o en el Alcorcón y te enorgullece, te hace ver



SI NECESITA QUE SU NEGOCIO MEJORE:

- WEBANTICRISIS
- 10%DESCUENTO EN WEBS*
- PACKS Y OFERTAS

Visite nuestra web y vea nuestros precios en:

- *Web Desde web económica a tienda on-line
- Gráfico Desde folletos a carteles y menús
- SEO Desde posicionamiento a redes sociales

bakab studio® | www.bakab.es | info@bakab.es | tlf. 656 130 854



EL INFORMATIVO DE
MORATALAZ
CON VOSOTROS
DESDE 1995

EDICIÓN DIGITAL - EDICIÓN EN PAPEL - RADIO TV DIGITAL

Mucho más que un periódico

www.informativomoratalaz.com
publicidad@informativomoratalaz.com

Tel.: 91 437 40 43
Móvil: 616 73 87 88

EI
Estética Especializada
PARREÑO



C/ Cgdor. Diego de Valderrábano, 72
(esq. Dr. Garcia Tapia)

Tel.: 91 430 03 96

www.estetica-parreño.com

¡ Desafía el paso del tiempo !

Una piel madura puede recuperar luminosidad, juventud, belleza y firmeza con un tratamiento único que trata las causas internas y externas del envejecimiento.

La fusión de los productos para uso en casa y el tratamiento en cabina asegura resultados visibles y duraderos en la calidad de tu piel.

¡Nunca habrás tenido mejor aspecto!

**DESDE 1989 TE OFRECEMOS
PROFESIONALIDAD: CALIDAD,
EXCLUSIVIDAD Y MIMO.**

C.E.I.P. REAL ARMADA



cp.realarmada.madrid@educa.madrid.org



INSTALACIONES

- Amplios patios.
- Gimnasio
- Biblioteca.
- Aula de informática
- Moderno comedor con cocina propia

NUEVAS TECNOLOGÍAS

- Desarrollamos una amplia diversidad de actividades en distintos tipos de plataforma web.
- Contamos con varias pizarras digitales.
- Todas las aulas están dotadas con equipos informáticos y conexión a internet.
- Aula de informática.

JORNADA DE PUERTAS ABIERTAS

Para ver todas nuestras instalaciones y conocernos mejor, asistid a nuestras jornadas de puertas abiertas, el **17 de marzo**, **7 de abril** y **24 de abril**, a partir de las 16:10 horas.

¡Venid a conocernos!



SERVICIOS DEL CENTRO

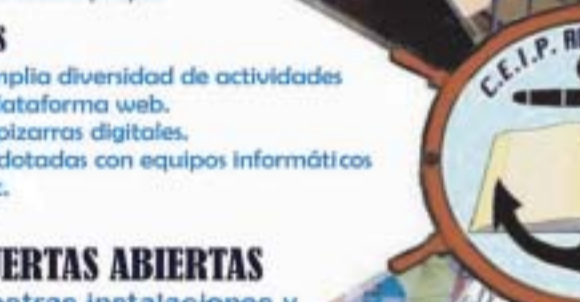
- Acogida de alumnos desde las 7:30 hasta las 18:00, con posibilidad de desayuno o merienda.
- Comedor Escolar con actividades lúdicas.
- Servicio de cambio de ropa para los más pequeños.

EDUCACIÓN CON PROYECTO PROPIO

- Ofrecemos una educación sólida y de calidad.
- **PROYECTO PROPIO** de refuerzo en inglés y matemáticas en EDUCACIÓN PRIMARIA.
- Ampliación horario de inglés en EDUCACIÓN INFANTIL.

ACTIVIDADES EXTRAESCOLARES

- Ballet
- Patinaje
- Pintura
- Inglés
- Informática
- Yudo
- Karate
- Baloncesto
- Taller de teatro: Infantil y Primaria
- Natación
- Ajedrez



Calle Corregidor Juan Francisco de Lujan 114; 28030, Madrid; Teléfono/Fax 917 736 583
www.ceiprealarmada.blogspot.com

tyco
DISTRIBUIDOR AUTORIZADO
ALARMAS
AP 102
- ALARMAS CON VIDEOVIGILANCIA
- CAMARAS CIRCUITO CERRADO
TELEASISTENCIA 3ª EDAD

Marroquina, 90 Posterior
91 242 22 00
615 49 98 67
www.adt-seguridad.com
comercialadtmoratalaz@gmail.com

hola 
MOBI
telefonía global


Camino de Vinateros, 99
Moratalaz, Madrid
T. 91 237 73 80
www.holamobi.com

 **Trasteros
Moratalaz**

c/ Hacienda de Pavones 196
C. Comercial m2
Tif. 91 371 25 23
info@trasterosmoratalaz.com
www.trasterosmoratalaz.com

**Felipe
del P**

Y eso que padre no hay más que uno...

No sé si me llegará para tantas corbatas...

Reservado para Padres

Diseñado para papá por: **daKaB studio*** | WEB | DISEÑO

**PELETERÍA
EMILIO**

Abierto Sábados por la mañana

➤ ARREGLOS Y TRANSFORMACIONES
➤ CÁMARA DE CONSERVACIÓN

C/ Arroyo Fontarrón, 39
28030 Madrid (Moratalaz)
Tel.: 91 437 15 03

**G&M
CLINICA DENTAL**

 **20% DTO.
A JUBILADOS**

Arroyo Fontarrón, 39
28030 Madrid (Moratalaz)
Tel.: 91 002 65 54 - 603 175 418

R.C.P. INSTALACIONES
AIRE ACONDICIONADO - CALEFACCION
GAS - FONTANERIA - INSTALADOR AUTORIZADO
Local - 609 07 88 17

OFERTAS EN CALDERAS Y CALENTADORES "JUNKERS"
REPARACIÓN DE CALDERAS Y CALENTADORES DE
TODAS LAS MARCAS



CAMBIO DE BAÑERA POR PLATO DE DUCHA
ALBAÑILERIA - ALUMINIO - RADIADORES
"REFORMAS DE COCINA Y BAÑO"

Camino Vinateros, 144 - 28030 Madrid
Tel.: 609 07 88 17 (Moratalaz)
rcpinstalaciones@gmail.com

**CYPER
persianas**

**MOSQUITERAS
PERSIANAS
TOLDOS**

10% dto.
EN TODOS LOS PRODUCTOS

TODO TIPO DE VENTANAS
"VENTA, INSTALACIÓN Y REPARACIÓN"

Cgdor. Alonso de Tobar, 3 - Local 39
Tel./Fax: 91 430 68 98 - 629 388 592
cyper@cyper.es - www.cyper.es

**VEN A CONOCER LOS NUEVOS DISEÑOS DE
GRANÈ
EN MUEBLES DE COCINA A MEDIDA**

Arroyo de la Media Legua, 46
28030 Madrid - Tel. y Fax: 91 430 11 99
info@cocinasgrane.com - www.cocinasgrane.com

**a
apligest
informática**

ORDENADORES - CONSUMIBLES
TPVs - REGISTRADORAS
SERVICIO TÉCNICO
MANTENIMIENTO A EMPRESAS

C/ Arroyo Fontarrón, 325 - 28030 Madrid
Tel.: 91 298 07 77 - Fax: 91 301 55 97
www.apligest.com - david@apligest.com

VENTA O ALQUILER DE TRASTERO
EN GALERÍA DE ALIMENTACIÓN
"LA ESTRELLA"



SE VENDE O SE ALQUILA TRASTERO EN GALERÍA DE ALIMENTACIÓN LA ESTRELLA, PLANTA ALTA 20 M² (5X4 METROS APROXIMADAMENTE) RECIÉN REFORMADO DIÁFANO. C/ CRUZ DEL SUR, 3 (PUESTOS 21-22)

- PREGUNTAR POR REGINO -
91 409 07 58 * 677 42 64 23

2 día padre



Los Baños de Carmen
DISEÑO DE BAÑO
REFORMAS GENERALES

CAMBIO DE BAÑERA POR PLATO DE DUCHA. TODO INCLUIDO: **950 €**
Camino Vinateros, 38 (Junto Correos)
Tel.: 91 130 29 56 (Moratalaz)

“VANESSA & DAVI’S”

CONOCE NUESTRO OUTLET
C/ Marroquina, 40-42
Tel.: 91 439 10 16
Camino de Vinateros, 119
Tel.: 91 773 23 89

ESCUELA INFANTIL BILINGÜE
CENTRO VIDA

En Moratalaz desde 1974
Cgdor José Pasamonte, 5 y 7 (Moratalaz)
Tel.: 91 430 98 59 - 616 959 534
C/ Río Manzanares, 25-27 (Rivas)
Tel.: 91 666 58 85 - 685 184 179

El palacio de Martina
¡¡Mes de las Cortinas!!

15% DTO. **CONFECCIÓN**
CORTINAS - VISILLOS - ESTORES
PANELES JAPONESES, ETC.
* Hasta un 50% DTO.
VISILLOS - PANELES, ETC.
* HASTA FIN DE EXISTENCIAS

C/ Marroquina, 40
Tel.: 91 437 61 84
contacto@elpalaciodemartina.es

tintas y tóners
maxtinta

60%
#1 PROMOCIÓN 4+1 PARTICULARES
Desde **3€**
GRATIS

Compra 4 cartuchos, uno de cada color
Llévate uno de negro gratis
Moratalaz - 91 29 87 86 - moratalaz@maxtinta.com
Centro comercial s/n C.C. Alcampo Moratalaz Local 20 (junto a GAMES)

GESTOTEC
Gestoría Técnica Madrid

610-723-694 91-704-51-10

- * CERTIFICADOS DE EFICIENCIA ENERGÉTICA Documento Obligatorio para vender o alquilar su vivienda o local.
- * TRANMITACIÓN ante ECLU de LICENCIAS DE ACTIVIDAD DE LOCALES.
- * DICTAMENES-ITE.
- * INFORMES DE EVALUACIÓN DE EDIFICIOS

Avenida de Moratalaz, Nº 95 Local 2
comercial@gestotec.com
emj_martinez@yahoo.es

AFÍCO | SEO | tlf: 655 110 854 | www.bakab.es

la perla

LA MEJOR COCINA DE MORATALAZ
TERRAZA TODO EL AÑO

Avenida de Moratalaz, 185
28030 Madrid - Tel.: 91 437 84 02

RENAULT
MOTORLAZ, SL

RENAUL MINUTO
MECÁNICA GENERAL
CHAPA Y PINTURA

Plaza Corregidor Sancho de Córdoba, 5
Tel.: 91 439 00 88 - Fax: 91 439 02 63

Entrepanes

- PASTELES
- TARTAS PERSONALIZADAS
- EMPANADAS
- PANES ESPECIALES
- BOLLERÍA
- PRODUCTOS DE CALIDAD

VEN A CONOCERNOS
Av. Doctor García Tapia, 157 - 28030 Madrid
Tel.: 91 751 55 25 (Esq. Fuente Carrantona)

Don José II
CAFETERIA • CERVECERIA

LAS MEJORES TOSTAS DEL BARRIO
¡Visítenos, le esperamos!

DESAYUNO DON JOSÉ
CAFÉ + BARRITA
+ ZUMO NARANJA NATURAL
2,50€

GRAN TERRAZA
C/ Hacienda de Pavones, 11 • 28030 Madrid

**HABLAMOS CON
JULIÁN MARTÍNEZ BRIONES**
*Su trayectoria como
"Comerciante en Moratalaz"*



Pollos "La Cañada" es uno de los comercios que a día de hoy, tras muchos años en el barrio, continúa funcionando a las mil maravillas y se ha convertido en uno de los referentes de vecinos y otros empresarios.

Buenos días Julián, ¿cuándo empezaste el negocio?

Esto empezó con mis padres en Moratalaz, en el año 60-61. Empecé yo a trabajar a los 14 años, que coincidió cuando abrimos este local en la Calle Cañada, pues teníamos uno antes en Arroyo Belincoso. Al principio esto era de pollo crudo y lechería; y luego ya mi padre empezó a meter pollos asados y estuve con él hasta que me casé, que fue cuando me quedé el local. Un hermano estaba en Arroyo Belincoso y yo, como también venía aquí hasta sábados y domingos, que era cuando más pollo asado se vendía, me quedé en éste. Hicimos una serie de reformas y hasta ahora.

Osea que llevas una trayectoria larga...

Sí, sí, Con esto de los pollos llevamos unos cuarenta años o por ahí. Y la verdad es que poco a poco hemos ido consiguiendo cosas.

¿Cuál crees que es tu fórmula para que el negocio, aún a día de hoy, marche bien?

Empezamos hace muchos años y, a parte del producto, la calidad, la salsa que empezamos a hacer para los pollos a la gente le gusta. Y hay clientes desde entonces, que son asiduos, y con los años van viniendo nuevos. Vamos que los domingos y festivos siguen formándose largas colas.

¿Cómo es tu relación con los vecinos de Moratalaz?

Hay clientes de toda la vida; gente mayor que con los años va desapareciendo; y si viven los hijos por aquí también siguen viniendo. En cualquier caso la relación con todos ellos es de conocernos de toda la vida, algunos son ya amigos. A unos a veces los dejas de ver durante una temporada, por estar en el paro u otros motivos, pero después de un tiempo los vuelves a ver.

¿Y el futuro cómo se plantea?

Seguir manteniéndonos, en esta tónica. Me queda poco para jubilarme pero yo seguiré viniendo aquí, porque me encanta. Venir a aquí, decirles a los chicos si los pollos están bien asados, si están mal; se lo digo y me pongo a partir pollo.

¿Te gustaría remarcar alguna cosa?

Hombre, los empleados que he tenido aquí han sido siempre muy buenos. Echo de menos a uno que se llama Gabriel, que tuvo que dejarlo por problemas de salud pero estuve con él muchos años. Y con los actuales que hay ahora, que llevo veintitantos años con ellos, como una familia.

ASALTO A LAS COMUNICACIONES EN MORATALAZ

Convenio para ahorrar en telefonía en el barrio

El día 30 del pasado mes de Enero, hubo un acontecimiento en Camino de Vinateros, 99 - que marcará un antes y un después en el sector de las telecomunicaciones en nuestro querido barrio de MORATALAZ.

Llegaba a la ciudad holaMobi, tienda de telefonía global capitaneada por Alejandra y Miguel, dos jóvenes emprendedores que eligieron el barrio para la apertura del establecimiento al ver la gran ausencia de tiendas del sector.

En holaMOBI, podremos realizar todas las gestiones

relacionadas con la telefonía fija y móvil. Trabajan con todas las compañías y siempre buscarán la mejor solución para cada uno de nosotros, adecuando todas las posibilidades de las que cuentan a las necesidades del cliente.

Podremos, además, vender, comprar, liberar, asegurar, reparar y customizar nuestros terminales a los precios más competitivos del mercado.

Avalados y arropados desde el primer día por la ASOCIACIÓN DE COMERCIANTES DE MORATALAZ han conseguido con ayuda



de varios de sus miembros más importantes (Víctor Soto, Francisco Manso, Daniel Herranz y Alfonso Cámara -foto superior) firmar un convenio de colaboración con algunas de las compañías más punteras para propio beneficio de EMPRESARIOS Y VECINOS DE MORATALAZ, obteniendo descuentos

directos y en facturas. Lanzan aparte la campaña de asesoramiento de facturas, que hará que elijamos la mejor opción de ahorro y funcionalidad en un sector en continuo movimiento. Todos los vecinos de MORATALAZ que se beneficien de este servicio recibirán un regalo para su terminal.

holaMOBI
telefonía global

TRAE TU FACTURA DE TELEFONÍA FIJA O MÓVIL A holaMOBI MORATALAZ Y TE ASESORAMOS CON EL MEJOR PRECIO.

¡TE REGALAMOS UN COMPLEMENTO!

VISÍTANOS Y COMIENZA A AHORRAR EN TU FACTURA

*REGALO DE COMPLEMENTO SI CONTRATA TRAS ASESORAMIENTO. DEPENDE DE DISPONIBILIDAD

www.holamobi.com

facebook.com/holaMOBI

twitter.com/holaMOBI

Camino de Vinateros, 99 (Moratalaz, Madrid) - Tel.: 91 237 73 80

CUOTA DE AUTÓNOMOS EN 2014

Según la **Ley 22/2013**, de 23 de diciembre, de los **Presupuestos Generales del Estado para el año 2014**, la **base mínima de cotización se fija en 875,70 euros**, mientras que la **máxima asciende a 3.597,00 euros**. El porcentaje a aplicar sobre esa base de cotización y, por lo tanto, la cuota a pagar mensualmente, es del **29,8%** para los trabajadores que opten por dar cobertura a las prestaciones por incapacidad temporal (IT).

Desde 2008 la cobertura de la IT es obligatoria para todos los trabajadores autónomos, salvo que se encuentren en situación de pluriactividad y estuviesen cotizando por dicha prestación en otro Régimen, en cuyo caso el tipo a aplicar sería de **26,50%**.

Los trabajadores autónomos que no hayan optado por la cobertura por accidente de trabajo (AT) y enfermedades profesionales (EP), tendrán una cotización adicional del **0,1%**, para la financiación de las prestaciones por riesgo durante el embarazo y riesgo durante la lactancia natural.


La **cuota de autónomos de 2014 para la base mínima de cotización es 261,83 euros** mensuales, el tipo a aplicar será el **29,90%** de 875,70 euros.

Para aquellos trabajadores que den cobertura a la IT por otro régimen, el tipo aplicable es del **26,60%**, incluida la cobertura por riesgo durante el embarazo y lactancia, y la cuota mensual a liquidar es de **232,94 euros**.

Según disposición adicional incluida en el **Real Decreto-ley 16/2013**, de 21 de Diciembre, los trabajadores incluidos en el Régimen Especial de los Trabajadores por Cuenta Propia o Autónomos que en algún momento del ejercicio 2013, y de manera simultánea, hayan tenido contratado a su servicio un número de trabajadores por cuenta ajena igual o superior a diez, tendrán una base mínima de cotización para el ejercicio siguiente igual a la correspondiente para los trabajadores encuadrados en el grupo de cotización 1 del Régimen General, que para 2014 es de **1.051,50 euros**.

La cuota a la Seguridad Social de los autónomos afectados por esta medida supone un **incremento de más del 20%**, y pasarán de pagar los **261 euros** a pagar **314 euros al mes**.

También deberán aplicar este incremento en la base mínima de cotización los autónomos societarios (administradores sociales y socios



**ADMINISTRACION DE FINCAS
ASESORIA DE EMPRESAS Y
AUTONOMOS**
(contabilidad, fiscalidad, laboral...)

**DURANTE LOS 3 PRIMEROS
MESES DESCUENTO ESPECIAL
A NUEVOS CLIENTES**

C/ Corregidor Alonso de Tobar
Nº 9, local 2 · 28030 (Madrid)

Tel: 91 430 46 57

trabajadores incluidos en el RETA), tengan o no trabajadores en sus sociedades. Se produce tal circunstancia cuando las acciones o participaciones del trabajador supongan, al menos, la tercera parte del capital social, la cuarta parte si desempeña funciones de gerencia o la mitad si está en posesión de familiares directos (segundo grado de consanguinidad). No obstante, estarán excluidos aquellos que causen alta inicial en el RETA, durante los 12

primeros meses de su actividad, a contar desde la fecha de efectos de dicha alta.

Para cualquier duda respecto a este u otros asuntos, ponte en contacto con nosotros.

FISPYME CONSULTING, S.L.
<http://www.fispyme.es/>
C/ Cgdor., Alonso de Tobar, 9
Tel.: 91 430 46 57

MIS RECUERDOS...

----- **Juan A. Barrio** -----

Seguimos con los relatos que iniciamos en números anteriores de este Informativo, en relación a los trabajos, herramientas, costumbres, etc., etc., que había en mi pueblo y alrededores. En este número tratamos el siguiente tema:

LA MATANZA

En el artículo del mes pasado les hablaba de la cría de los cerdos. La finalidad principal de criar los cerdos era la **matanza**, por lo que este mes les voy a escribir sobre ella.

La matanza consistía en matar uno o dos cerdos, dependiendo del nº de personas que formaban la familia o de la situación de la misma. Se realizaba en invierno, entre diciembre y marzo. Generalmente cuando los cerdos tenían el peso suficiente, entre 12 y 20 arrobas, dependiendo de los gustos de cada familia, (cada arroba tiene 11,5 Kg).

Solía durar 2 días. El primer día se mataba el cerdo, se limpiaba, se dejaba colgado para que se **orease**. Ya el día anterior se preparaba la mesa de matar, se afilaban los cuchillos y se picaban las cebollas para las **morcillas**.

Las cebollas se echaban en un recipiente de madera **artesa** (recipiente grande de madera) y se iban cortando en trocitos pequeños con unos útiles llamados **pica-reras** y a esto se llamaba **picar cebollas**.

El día de la matanza acudían los familiares más allegados y algún amigo a ayudar. Sacaban el cerdo de la **corte** (en otros sitios se denomina **zahúrda**) y lo colocaban en la mesa de matar y ayudados con un gancho de hierro y con cuerdas en las patas, se lograba inmovilizar al animal.

El matarife (generalmente el más experto del grupo en estos temas) era el encargado de clavar el cuchillo al cerdo. Convenía

que sangrara bien, para que muriera pronto y para poder recoger la sangre. La sangre se recogía en un cubo y había que estar dándole vueltas con un palo o con un cucharón grande para lograr que no se **cuajara** (coagulara), porque era necesaria para poder hacer posteriormente las **morcillas**.



Una vez muerto el cochino, se le tendía en el suelo y se le cubría con paja (los **vencejos** que se quitaban de los haces en la trilla) y se quemaba para quitar los pelos de la piel del cerdo. A esta acción se le llamaba **chamuscar** el cerdo.

Después se limpiaba con agua y ayudados con cuchillos especiales al efecto y con trozos de teja raspando la piel hasta que quedaba limpio.



Con posterioridad se abría el cerdo y se le sacaban los intestinos, asadura, etc. Y se colgaba en un recinto cerrado (a veces en el portal de la casa) y se dejaba así hasta el día siguiente para que se **orease**.

Los intestinos se lavaban porque tenían que servir después para hacer los chorizos y las morcillas. El intestino delgado (las tripas delgadas) se utilizaba para llenar el chorizo y el intestino grueso (las tripas más gordas) para las **morcillas**.



Las citadas **morcillas** se hacían el mismo día que se mataba el cerdo, por la tarde/noche. A la cebolla que se había picado el día de antes se le añadía arroz también hervido con anterioridad y la sangre no coagulada recogida al matar el cerdo. A esto se le añadían las especias necesarias como ajos, cominos, canela, etc., y se metían en las tripas (intestino grueso) ya limpias.

Se ataban con cuerdas finas para cerrar la tripa y para ir distribuyendo el contenido a lo largo de la misma.

Se introducían en una caldera de hierro o de cobre con agua y se ponían a cocer a la lumbre. Una vez cocidas se sacaban en una **artesa** hasta que se enfriaban.

Durante la cocción se pinchaban las morcillas con una aguja grande, para que fuesen soltando el líquido que tenían dentro, con lo que el agua iba cogiendo el sabor de las especias que se habían echado. Este líquido se le llamaba **calducho** y se utilizaba para hacer sopas de pan.



Era muy típico para cenar **comer sopas de calducho y morcillas**. Era habitual llevar un puchero del citado **calducho** y unas morcillas a los familiares y amigos para la cena de un día. Como los familiares o amigos hacían lo mismo, solía ser una cena frecuente a lo largo del invierno. Lo solían llevar los chavales, que se ganaban una propina

Un tema importante para los chavales era la "zambomba". Era la vejiga del cerdo y una vez que se le quitaban los restos de orina golpeada contra una

pedra, sin romperla, para que aumentara de tamaño y se le quitara la grasa que tenía alrededor estaba lista para inflarla de aire como a un globo para después poder hacer ruido al golpearla con la mano.

Había que llevar la carne a "analizar" al Veterinario, porque el cerdo podía tener "triquinosis" y en ese caso no se podía consumir, porque era dañino para las personas.



El segundo día se deshacía el cerdo, separando los lomos, jamones, carne, tocino, etc. se iban poniendo en recipientes separados para el proceso de curado. La carne se picaba casi toda para hacer chorizo.

Cada parte llevaba un proceso distinto de curado y conservado, pues tenía que durar para todo el año y generalmente se preparaba para consumir la mayor parte en el verano, que era cuando más trabajo había en el campo y cuando se llevaba la comida para comer allí. Como el trabajo era fuerte, la comida tenía que ser consistente.

¿ LA MEJOR INVERSIÓN? ¡ TU IMAGEN !

Descubre la sensación de una piel **sedosa**, libre de vello.

¡ **OLVÍDATE DEL INSUFRIBLE PELO!**

Nuestra **experiencia** nos permite ofrecerte un **tratamiento personalizado** de depilación definitiva con las **técnicas más efectivas** (ELECTROLOGÍA Y LASERTERAPIA).

"Aprovecha nuestra campaña otoño-invierno"

INNOVACIÓN Y EXPERIENCIA

C/ Cgdor. Diego de Valderrábano, 72
(esq. Dr. Garcia Tapia)

Tel.: 91 430 03 96

www.estetica-parreño.com



Estética Especializada
PARREÑO



Seamos prácticos.
Toda la fiabilidad
del Nuevo Dacia Sandero

desde

6.150€¹

- ESP, ABS, SAFE
- 4 airbags
- Luces diurnas
- Dirección asistida



1 AÑO² SEGURO GRATUITO | **5 AÑOS² DE GARANTÍA**

Dacia España Dacia ESP

DACIA
GRUPO RENAULT



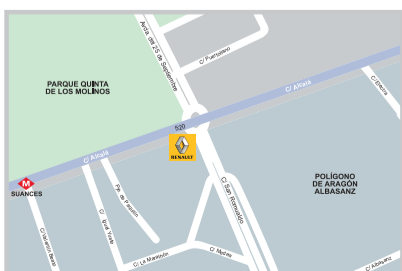
Nuevo Dacia Sandero Stepway

1) PVP en PyB para la adquisición por un particular o autónomo de un Nuevo Sandero Base 1.2 55kw 75CV, con impuestos, descuento y condiciones del Plan PIVE-5 incluidos. Oferta válida hasta el 31/03/14. Modelo visualizado: Nuevo Sandero Laureate 1.2 55kw 75CV (PVPR 7.550€ con Plan PIVE-5). 2) Oferta válida para particulares o autónomos financiando con RCI Banque S.A. Sucursal España. Importe mínimo a financiar 4.000 €. Seguro a todo riesgo durante el primer año con franquicia de 300€ o 600€ según edad, con MAPFRE. 5 años de garantía los dos primeros años sin límite de kilometraje, el 3er año la garantía concluirá si se superan los 100.000Km. A partir del 3er año, la extensión de la garantía con el contrato Dacia Serenité concluirá cuando se supere alguna de las dos condiciones: 2 años adicionales u 80.000Km totales, la condición que antes suceda (ver condiciones de los contratos de extensión de garantía). Seguro Auto y Extensión de garantía regalados por RCI Banque Sucursal en España. Válida hasta el 31/03/2014. Incompatible con otras acciones financieras.

Nuevo Dacia Sandero: consumo mixto (l/100km) desde 3,8 hasta 5,8. Emisión CO₂ (gr/km) desde 99 hasta 135.

Dacia recomienda

www.dacia.es / 902 245 200 | Descúbrelo en tu Concesión Renault-Dacia.



RENAULT RETAIL GROUP ALCALÁ

C/ Alcalá, 520. Tel. 913 757 256 / 249 / 253. Madrid

www.renault.es/concesion/rrgalcala



CENTRO CULTURAL EL TORITO

Avda. de Moratalaz, 130
913287385/86
Metro Artilleros / Buses
20-30-32 y 71 cceltorito@
madrid.es

**Horario: Lunes a viernes
de 9 a 14 y de 16 a 22 h.
Sábados de 10 a 14 h.**

TEATRO

**Jueves 13 de marzo,
18:00 h**

"SOUNDLOOPING JAM".
Cia.: GT BIGMAC

Es un nuevo concepto de show de improvisación musical, donde los cantantes crean canciones desde cero y no sólo en lo referido a la letra, sino también a la armonía y la composición. Una orquesta de improvisación musico-teatral integra donde el público está totalmente implicado desde el principio en su forma y contenido, cantando y aportando informaciones para el desarrollo de las improvisaciones.

LITERATURA

**Viernes 28 de marzo,
19:00 h**

Presentación del libro
"LOS HIJOS DE LOS
DIOSES" de Paula de
Vega

CINE INFANTIL

**Sábado 15 de marzo,
12:00 h**

"GRU, MI VILLANO
FAVORITO"

**Sábado 29 de marzo,
12:00 h**

"GNOMEO Y JULIETA"

ACTUACIÓN INFANTIL

**Sábado 1 de marzo,
12:00 h**

Representación de
"HERALDA". Cia.: CT
Stara

Se repartirán las entradas
de las actuaciones
desde una hora antes del
comienzo de las mismas.
Aforo limitado

CENTRO SOCIOCULTURAL EDUARDO CHILLIDA

C/ Arroyo Belincoso nº 9
913339141/42

Metro Vinateros /
Buses 30-32-71 y 113
ccechillida@madrid.es

**Horario:
Lunes a viernes de 9,00
a 14,00 y de 16,00 a
22,00 h.**

Sábados 11 a 14 h

EXPOSICIÓN DE PINTURA

Del 4 al 28 de marzo
Asociación Nacional
de Artistas "CARMEN
HOLGUERAS.

TALLER-TERTULIA

**Miércoles 12 Marzo de
10.30 a 12.30**

DÍA INTERNACIONAL DE
LA MUJER.

Ponente: M^o Dolores
Rosalia Lájara

(Agente de Igualdad)

CENTRO SOCIOCULTURAL JUVENIL MORATALAZ

C/ Fuente Carrantona nº10
915880459 /74 35

Metro Pavones / Buses
8-20-30-32-71-140-142 y
144

ccjmoratalaz@madrid.es

**Horario: Lunes a
viernes de 9,00 a 21:00
h . Sábados de 10,00 a
13,30 y de 16,00 a 20,30
h. Domingos de 10,00 a
13,30 h**

EXPOSICIONES

Organizado por el
Centro Superior de
Investigaciones Científicas

**Del 10 de febrero al 17
de marzo**

"ENTRE MOLÉCULAS".

VISITA CULTURAL GUIADA

**Miércoles 5 de marzo,
16:30 h**

PALACIO DE CIBELES,
incluye mirador.

Inscripciones en el Centro
Sociocultural y Juvenil de
Moratalaz.

Gratuita

OTROS RECURSOS Y ACTIVIDADES

IX TEMPORADA MÚSICA CORAL

**Sábado 15 de marzo,
20:15 h**

Coral Polifónica Ntra.
Sra de Moratalaz - Coral
Polifónica Ntra. Sra de la
Merced.

Parroquia de Santa Ana y
la Esperanza.
(La Cañada, 35)

**Sábado 29 de marzo,
20:00 h**

Orfeón Moratalaz –
Coral Polifónica de la
Montaña. Parroquia de
Nuestra Señora de la
Merced (Corregidor Juan
Francisco de Luján, 101)

LA TARDE MÁS JOVEN

Centro Sociocultural
Juvenil Moratalaz.

**Sábados: 1,8,15,22 y 29
de marzo**

**Horario: 16:00 a 20:30
horas.**

Edad: de 12 a 18 años.

Teatro, sala de
internautas,
videoconsolas, zona
de juegos, bailes
de salón, talleres
(tatuajes, malabares,
pulseras, karaoke...),
consumiciones sin
alcohol, taller de DJ's y de
cine.

Entrada libre hasta
completar aforo.

INFORMADOR JUVENIL

Centro Sociocultural
Moratalaz.

C/ Fuente Carrantona, 10.
Tfno: 91 588 05 10

oijzona5@madrid.es

Lunes 16:00 a 19:00 h

**Martes, Miércoles y
Jueves de 12:00 a 14:00
y de 16:00 a 19:00 h**

**Viernes de 12:00 a 14:00
h**

Servicios: Información
sobre actividades, becas,
cursos, empleo, etc

SALA DE LECTURA Y ESTUDIO

Centro Sociocultural
Moratalaz,

C/ Fuente Carrantona, 10
Tfno: 91 588 74 35 /04 59
ccjmoratalaz@madrid.es

**De lunes a viernes de
9:00 a 21:00 horas
ininterrumpidamente.
Sábados de 10:00 a
13:30 horas y de 16:00 a
20:30**

**Domingos de 10:00 a
13:30 horas**

Nº de plazas 76

SALA DE LECTURA Y ESTUDIO

Centro Cultural "El Torito".

Avda. Moratalaz, 130
Tfno.: 91 328 73 85/86

cceltorito@madrid.es

**De lunes a viernes de
9:00 a 14:00 y de 16:00 a
22:00 h.**

Sábados 10:00 a 14:00
Nº plazas 33.

Si desea que le sea
enviada la programación
cultural mensual de
esta Junta de Distrito
de Moratalaz por e-mail,
puede solicitarlo a través
del correo electrónico
cultumoratalaz@madrid.es



Los mejores **COMERCIOS** están aquí



COMPRANDO EN EL BARRIO ¡ganamos todos!

EL INFORMATIVO DE MORATALAZ
19 Años informando de lo que le importa a la gente.

EN TU BARRIO:
Un Periódico diferente y sin duda...
"El Mejor Escaparate para tu Negocio"

Los mejores **COMERCIOS** están aquí



COMPRANDO EN EL BARRIO ¡ganamos todos!

PASAJE COMERCIAL
{ Junto al Antiguo Correos }

CALLE DEL CORREGIDOR JUAN FRANCISCO DE LUJAN

CALLE DEL CORREGIDOR ALONSO DE TOBAR



Horario:
- De 10 a 2 y de 5 a 8:30 h.
- Sábados: de 10 a 2 h.

PRECIOS MUY ECONÓMICOS

Aguamarina

DECORACIÓN * TODO TIPO DE REGALOS * ILUMINACIÓN

Lámparas - Centros de Mesa - Cuadros
Marcos - Espejos - Jarrones - Muebles Auxiliar
Relojes - Portavelas - Bisutería

C/ Corregidor Juan Francisco de Lujan, 17 - Local 6
28030 Madrid - Tel: 91 328 84 55 - 615 892 693

Mercería & Lencería

LENCERÍA
SELMAK - SELENE - TELENO...

MERCERÍA
HILOS - CINTAS - AGUJAS...

ARREGLOS DE ROPA
BAJOS DE PANTALÓN - FALDAS - ARREGLOS DE CAMISAS

C/ Corregidor Juan Francisco de Lujan, 11 Post.
28030 Madrid - Tel: 91 437 51 33

MERCA ALCALÁ
Carnicería - Pollería - Charcutería

PRESENTANDO ESTE ANUNCIO
"CHULETÓN DE AVILA"
< 6,98 €/Kg. >

LA MEJOR RELACIÓN CALIDAD/PRECIO
DICHOS POR NUESTROS CLIENTES

Asador de Milfe

Especialidades en Asados y Carnes a la Parrilla

Reservas - Tel.: 91 430 11 13 (Moratalaz)
C/ Corregidor Juan Francisco de Luján, 15 (28030 Madrid)

Fispyme Consulting

ADMINISTRACION DE FINCAS
ASESORIA DE EMPRESAS Y AUTONOMOS
(contabilidad, fiscalidad, laboral...)

www.fispyme.es

DURANTE LOS 3 PRIMEROS MESES DESCUENTO ESPECIAL A NUEVOS CLIENTES

C/ Corregidor Alonso de Tobar, Nº 9, local 2 - 28030 (Madrid)
Tel: 91 430 46 17



CYPER persianas

MOSQUITERAS
PERSIANAS
TOLDOS

10% dto. EN TODOS LOS PRODUCTOS

TODO TIPO DE VENTANAS
"VENTA, INSTALACIÓN Y REPARACIÓN"

C/ Corregidor Alonso de Tobar, 3 - Local 38
Tel.-Fax: 91 430 68 98 - Móvil: 629 388 582
e-mail: cyper@cyper.es - Web: www.cyper.es

Joyería - Relojería

GAGO

Composturas Garantizadas
Talleres Propios
y Financiación Propia

Corregidor Alonso de Tobar, 76 Moratalaz
Teléf. 91 439 40 84 28030 MADRID

Peluqueras fantasy
Peluqueras Unisex

SI QUIERES BENEFICIARTE DE ESTA OFERTA PRESENTA ESTE ANUNCIO

C/ CORREGIDOR ALONSO TOBAR 3 LOCALS 48
913424197 PIDA CITA // WEB: WWW.INCASHWEB.COM/soaofantasy/index2.html
fantasy@peluqueras@gmail.com

SI VIENES DE LUNES A MIERCOLES A HACERTE COLOR TIENES UN TRATAMIENTO DE KERATINA Y DEPILACION DE CEJAS TOTALMENTE GRATIS

GAS HI-TEC, S.L

INSTALACIONES DE FONTANERÍA, GAS, CALEFACCIÓN, CONTRA INCENDIOS, CAMBIOS DE CALDERA Y CALENTADORES.

C/ Corregidor Juan Francisco de Lujan, 11 Post.
Tel: 91 437 51 33 - Fax: 91 328 54 61
28030 Madrid



la perla

*Aeda. MORATALAZ, 185
TLF: 91 437 84 02*



TERRAZA ACONDICIONADA TODO EL AÑO



**JOYERÍA-RELOJERÍA
LLORENTE
FABRICANTES**



**EXCLUSIVA EN
MORATALAZ**



www.joyeriasllorente.com

ESPECIALISTAS EN REPARACIÓN DE JOYERÍA Y RELOJERÍA

Hacienda de Pavones, 4

Telf: 91 439 30 06

Plaza del Conde de Casal, 5

Telf: 91 504 07 84